

## 🌟 INSTITUT **François Bocquet**

# Déployer son intelligence émotionnelle

Apprivoiser les émotions cachées

**DURÉE : 2 jours** Code web DIE

16h en présentiel (déjeuners de travail inclus) | 14h à distance

**PRIX**: 1 390 € HT (1668 € TTC)

## **PARTICIPANTS**

Encadrement, chefs d'équipe, responsables RH -Collaborateurs impliqués dans des situations relationnelles complexes ou à fort enjeu émotionnel.

**Prérequis :** Cette formation ne nécessite pas de prérequis.

# OBJECTIFS

- ▶ Comprendre le fonctionnement (parfois rusé) des émotions et les enjeux de l'intelligence émotionnelle.
- ▶ Repérer les émotions enfouies ou travesties de ses interlocuteurs afin de leur apporter une réponse appropriée.
- ▶ Reprendre en main ses émotions dans la diversité de ses pratiques professionnelles ou managériales.
- ▶ Préserver ses relations sans renier son authenticité : l'importance de la culture et du contexte.

#### **Programme**

# Comprendre la mécanique des émotions

- ▶ Comprendre l'organisation de la personnalité et l'imbrication des plans de conscience.
- ▶ Reconnaître ses émotions et celles de ses collaborateurs : l'abécédaire émotionnel.
- Sortir de l'engourdissement émotionnel pour progresser dans l'échelle de conscience : refoulement, déni, transferts, mimétisme local, conformisme culturel, actes manqués.
- ▶ Reprogrammer ses croyances limitatives, désactiver ses mécanismes de défense.

## **Utiliser les leviers de l'intelligence émotionnelle**

- Discerner ce que l'autre veut vraiment dire au-delà des mots qu'il prononce : niveau de langue, primitives implicites, effets de voix et de respiration, mimiques, gestuelle.
- Aider ses interlocuteurs à accoucher de leurs émotions : l'art d'accueillir la vérité de l'autre afin de la faire évoluer à son rythme.
- ▶ Se mettre en phase et le rester : de la synchronisation globale à l'empathie sincère.
- ▶ Construire et entretenir une relation vraie : confiance, fidélité, fiabilité, sincérité, vulnérabilité, intimité.

## Déchiffrer, canaliser, utiliser ses propres émotions

**CALENDRIER** 

En présentiel ou à Distance

**Découvrir les dates dans votre ville** (ou à Distance)

www.performances.fr

Cette formation peut donner lieu à une adaptation en **intra-entreprise** ou

individuel sur mesure à distance.

prendre la forme d'un **parcours** 

code web: DIE

**CLIOUEZ ICI** 

- Donner à ses émotions le droit de vivre leur vie au quotidien : verbalisation, création, investissement, sublimation, défoulement.
- ▶ Intégrer ses émotions à sa vie relationnelle : graduer leur acceptabilité, les formuler avec simplicité, mesure et pertinence.
- Apprivoiser, contrôler ou dériver ses pulsions, quand elles sont contre-productives ou risquent d'abîmer une relation importante.
- ▶ Convertir ses émotions en ressources : utiliser les informations qu'apportent les émotions bien décryptées, canaliser son stress pour en faire une source d'efficacité immédiate.

### Piloter les émotions en fonction des circonstances

- ▶ Communiquer au quotidien sur le terrain : demander sans complexe, refuser ou critiquer sans blesser, réagir à une critique sans s'enflammer, évacuer (ou faire évacuer) la colère sans dégâts collatéraux, soutenir ou orienter un collaborateur en difficulté.
- ▶ Traiter les situations de crises ou d'urgence : se dissocier de ses émotions, canaliser celles de ses collaborateurs, renforcer la résilience de son équipe par un format approprié de communication et de prises de décision.
- Affronter les conflits et les rapports de force : le renoncement au privilège d'avoir toujours raison ; l'utilisation du silence, des espaces disponibles, de temporisation ou du tempo ; l'art de la troisième solution.
- Quand la personnalité de l'autre pose un vrai problème : psychopathologie du quotidien en entreprise, névroses obsessionnelles, dérives paranoïdes, antisociales ou narcissiques.

#### MOYENS PÉDAGOGIQUES / ÉVALUATION DES ACQUIS

**Tour de table** pour recueillir les attentes des participants **Moyens pédagogiques :** 

Support de cours - Exercices pratiques - Mises en situation

**Évaluation des acquis formation :** réalisée en fin de formation par un questionnaire écrit.

**Sanction du parcours :** Attestation de fin de formation

**1 option possible** pour personnaliser votre formation (Détails page 5)

OPTION Ajouter un bilan individuel PRIX (avec option) : 1590 € HT (1908 € TTC)

Réservez votre rendez-vous de 1h en contactant au 01 64 23 67 37